

- ・物価上昇分に見合った賃上げの実現に
- ・原材料高騰、仕入れ先の値上げ対応に

勝ち残る人は知っている

# 「価格転嫁」の基本と極意!

価格転嫁や価格交渉の極意を知ることですっきりと利益を確保できる経営体質に

国際情勢から仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しています。環境が変化の中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。既に変化に対応し、ピンチをチャンスに切り替えて成果を出している事業者が出て来ています。本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説致します。

## 主な講座内容

- ・どこまで価格高騰するかを歴史から知る
- ・円安、インフレ、コロナを乗り越えている  
事業者の特徴
- ・上手くいっている事業者が知っている  
単価と利益の関係
- ・仕入れ高騰を利益増加に  
繋げるための考え方
- ・中小企業の生き残りの  
切り札ブランディング

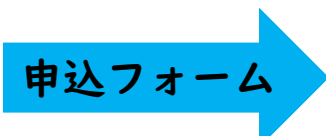

〈主催〉 中津川商工会議所 中小企業相談所  
商業第一・第二部会

TEL.0573-65-2154

11/27(月)開催 『「価格転嫁」の基本と極意!』 受講申込書

中津川商工会議所 行 ⇒ FAX:0573-65-2157

(申込日: 年 月 日)

事業所名		T E L	
受講者名			
受講者名			

※ご記入頂いた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。

※本事業は、岐阜県の補助を受けて行います。

令和5年11月27日(月)  
14:00~16:00

〈講師プロフィール〉

たうち たかのぶ

田内 孝宜 氏

- ・ミナト経営株式会社代表取締役
- ・中小企業診断士



2016年、滋賀県が元気になるお手伝いをしたいと思い創業。現在はランチェスター戦略 × チームビルディングをコンサルの軸に据え、滋賀県内では経営コンサルティングを行いつつ、全国各地でセミナーを開催している。

◆場 所 中津川商工会議所 ホール棟  
(中津川市かやの木町 1-20)

◆受講料 無料

◆定 員 40名 (先着順)

〈お申し込み方法〉

申込書に必要事項をご記入いただきFAXまたは申込フォームよりお申込みください。